

GDC Partners

Gulf Development Company

Société de conseil et d'investissement

« Le pont entre l'Europe et les pays du Golfe »

*Présentation pour le marché francophone
2016*

info@gdc-partners.com



Présentation de Gulf Development Company

Gulf Development Company (GDC Partners) est une société de conseil et d'investissement présidée par Son Excellence Mubarak Ahmed Bin Hamoodah. Notre siège est à Abu Dhabi, la capitale des Emirats arabes unis.

Notre mission est de créer des ponts économiques entre les pays d'Europe et du Golfe (Emirats arabes unis, Arabie Saoudite, Bahreïn, Oman, Qatar et Koweït).

Nos équipes sont composées d'experts ayant une longue expérience des affaires au Moyen-Orient et en Europe.

Grâce à notre présence historique dans les Emirats arabes unis et les pays du Golfe et notamment grâce à la l'implication personnelle de notre Président, S.E. Mubarak Bin Hamoodah, homme d'affaires émirati, nous pouvons aujourd'hui offrir aux entreprises internationales un service d'excellence et sur mesure qui leur permettra de rapidement se développer et de réussir sur cette région en pleine croissance.

Nous travaillons aussi bien avec des PME/TPE qu'avec des entreprises de tailles plus grandes.

Les trois activités de GDC Partners :

- 1. Partenariats internationaux :** GDC Partners propose d'être le partenaire local des entreprises souhaitant s'implanter aux Emirats arabes unis et dans les pays du Golfe et les accompagner dans leur réussite.
- 2. Conseils aux sociétés :** GDC Partners vous fera bénéficier de conseils stratégiques et légaux pour vous faire pénétrer le marché des pays du Golfe dans les meilleures conditions.
- 3. Investissements:** GDC Partners accompagne les entreprises à fort potentiel dans le financement de leur développement.

GDC Partners, au travers de ses équipes et de ses fondateurs, à une parfaite maîtrise du marché des pays du Golfe et saura ainsi vous accompagner dans votre développement sur la région



Notre expertise

I. Partenariats internationaux sur les Emirats arabes unis

Pour s'implanter sur les Emirats arabes unis, la manière la plus répandue et la plus avantageuse est la « Limited Liability Company » (LLC), équivalent de la SARL française. Elle nécessitent d'avoir un partenaire local émirati.

Avec le soutien de son Président, S.E. Mubarak Bin Hamoodah, GDC Partners accompagnera les entreprises internationales dans leur implantation aux Emirats arabes unis et dans les pays du Golfe. **GDC Partners mettra à votre disposition tout son réseaux auprès des institutions gouvernementales et privées**



Les avantages de la société LLC

- Accès à l'ensemble du marché des Emirats arabes unis
- Possibilité d'exercer toutes les activités hors banque & assurance
- Pas de capital minimum nécessaire
- Pas d'audit annuel
- Pas de taxation
- Facile à ouvrir et peu de contraintes



Importance du partenaire local

➤ Il est primordiale de bien choisir son partenaire local pour éviter tout désagrément et tout problème futur. Le partenaire local aura pour mission de :

- Vous accompagnez dans votre développement sur la région (*business development*). Il doit être suffisamment influent pour vous aider à obtenir les contrats et réussir sur la région
- Vous donner une visibilité auprès des institutions de la région, aussi bien privées que gouvernementales
- Vous donner un accès privilégié à l'information pour répondre aux besoins du marché
- Vous facilitez l'ensemble des procédures administratives : visa, licence, contrats...

Votre partenaire local est souvent la clef de votre succès sur la région du Golfe

Notre expertise

II. Conseil en stratégie et “business development”

GDC Partners propose des conseils stratégiques pour vous accompagner dans votre implantation et votre développement sur le Golfe, une région en pleine croissance mais où la culture des affaires reste différente de l'Europe.

Nos équipes vous accompagnent de manière personnalisée car chaque entreprise est unique et a besoin de solutions spécifiques prenant en compte son histoire, sa culture, son ambition et les hommes et les femmes qui la composent.



L'expertise en stratégie de GDC Partners s'articule autour des domaines suivants :

- **Conseil** : stratégie, marketing et organisation
- **Fusions & acquisitions** : identification du partenaire idéal du côté vendeur et acheteur, préparation du matériel marketing et analyse financière
- **Business development** : nous serons à vos côtés dans votre développement sur la région en vous conseillant et en vous ouvrant les portes des entreprises gouvernementales et privées

GDC Partners vous garantit un service d'excellence. Nous vous considérons comme des partenaires avec lesquels nous voulons réussir

III. Levées de fonds et investissements

Un réseau d'investisseurs

Grâce à un large réseau d'investisseurs internationaux, aussi bien des fonds d'investissements, des banques, des family offices ou encore des HNWI, GDC Partners vous mettra en relation avec le partenaire idéal pour votre levée de fonds

Investissements en direct

GDC Partners peut être un investisseur direct. Nous investissons dans divers projets : industriels à haute valeur ajoutée, dans des petites et moyenne entreprises, amorçage... Nous sommes ouverts à tous les domaines d'activités.

Nous privilégions des entreprises innovantes ou ayant un fort intérêt à se développer à court ou moyen terme sur les pays du Moyen-Orient.



GDC Partners va à la rencontre des entreprises françaises et européennes pour trouver des opportunités dans lesquelles investir

L'équipe de GDC Partners

Notre plus grand atout est les femmes et les hommes qui composent notre équipe. Chaque membre, associé ou partenaire, répond à des critères stricts, tant professionnels qu'humains. Nos équipes ont des expériences aussi bien en Europe et aux Etats-Unis que dans les pays du Golfe. Ils vous offriront ainsi des solutions sur mesure et les conseils les plus adaptés à votre société et à la région du Golfe. **Notre double culture est notre force et notre différence.**



Notre équipe de direction

H.E. Mubarak Ahmed Bin Hamoodah



Président

- S.E. Mubarak Bin Hamoodah est un homme d'affaires émirati. Il dirige Tamalluk, son « Private Office » basé à Abu Dhabi et dont la mission est d'accompagner les entreprises internationales dans leur développement sur les Emirats arabes unis. Il est entre autres partenaire local de près de cinquante sociétés internationales dont Cisco Systems, Kharafi Group, Astaldi, Kapsch ... Tamalluk est également investisseur dans des projets internationaux notamment des PME innovantes et des projets immobiliers en Europe, en Asie et au Moyen-Orient. Il est actionnaire dans le fonds d'investissement d'Abu Dhabi Al Qudra Holding
- Son Excellence est par ailleurs membre et actionnaire dans le groupe familiale Bin Hamoodah Group, un des principaux groupes familiale des Emirats arabes unis, actif dans de nombreux domaines dont l'automobile, la construction, la finance, l'agriculture, les NTIC, l'agriculture... Les entreprises au sein du groupe sont des leaders mondiaux et régionaux dans leurs domaines tels Chevrolet, GMC, Opel, Pontiac, Gasos, Gisco, NFPC, Menacorp...

Mohammed Al Hunity



Vice-président

- Mohammed est actuellement le Directeur général du « Private Office » de S.E. Mubarak Bin Hamoodah, Tamalluk
- Il est également le Directeur général de Tamalluk Real Estate, le fonds d'investissement immobilier du « Private Office »
- Mohammed siège au comité d'administration de plusieurs sociétés internationales dans les pays du Golfe et en Europe
- Il est aussi consultant pour des sociétés européennes dans le Golfe
- Il est investisseur à titre personnel dans divers projets notamment dans les télécoms, l'immobiliers, l'import/export, la santé... en Asie, en Europe et au Moyen-Orient
- Mohammed a précédemment travaillé pour la banque ADCB et Arab Bank
- Il est diplômé de l'Université de Jordanie en Economie
- Mohammed est citoyen jordanien et vit à Abu Dhabi

Houssam Nasrawin



Directeur général

- Houssam Nasrawin est le fondateur de l'organisation d'affaires franco-émirati Arab Business Leaders qui compte des membres et des partenaires dans 37 pays. ABL a comme principale mission de renforcer les liens économiques entre le Moyen-Orient et l'Europe au travers d'événements économiques et d'organisation de rencontres entre décisionnaires.
- Houssam fut également le fondateur de la société de conseil en stratégie Mideast Capital. Auparavant, il a travaillé dans les investissements sur Dubaï, notamment en private equity. Il fut à Paris analyste pour le fonds Pechel Industries Partenaires et pour les banques d'investissement Société Général et Crédit Agricole CIB.
- Houssam est citoyen franco-jordanien et est titulaire d'un Master de l'ESC Nantes (Audencia), d'un Master en Economie et d'une Licence 3 en Economie Internationale de l'Université Paris X Nanterre.
- Il vit actuellement entre Dubaï et Paris

Les Emirats arabes unis

Une économie moderne et ouverte

Fondée en 1971, la fédération des Emirats arabes unis est constituée de sept villes états qui sont : Abu Dhabi (la capitale), Dubaï, Sharjah, Umm al-Qaiwain, Fujairah, Ajman et Ras al-Khaimah.



Les Emirats arabes unis sont passés d'une économie tribale fondée sur l'agriculture et la pêche à une des principales places d'affaires internationales, basée sur le libre échange avec un minimum de restrictions douanières et comptant parmi les infrastructures les plus avancées et modernes au monde. Aujourd'hui, les Emirats arabes unis sont parmi les pays les plus compétitifs du monde et le plus compétitif du Moyen-Orient en matière économique comme le montre de nombreuses études.

Plus de 200 nationalités cohabitent dans le pays, faisant ainsi des Emirats une des nations les plus cosmopolites du monde mais également des plus attractives pour les travailleurs.



L'après pétrole a déjà commencé

La chute du prix du pétrole constatée depuis quelques mois est paradoxalement une chance pour les pays du Golfe. Les Emirats arabes unis, ainsi que l'ensemble des pays du Golfe accélèrent leur réductions à la dépendance au pétrole, se diversifiant dans des secteurs plus structurels, favorisant le développement national.

Les Emirats sont ainsi devenus une plateforme mondiale dans des domaines tels que le tourisme, les nouvelles technologies et l'innovation, la Finance (DIFC), le commerce international, la télécommunication ou encore les conférences et les événements.

La croissance prévue pour les années à venir sera de 5% par an notamment grâce aux investissements dans des projets d'infrastructures. L'organisation de **Dubai Expo 2020** (Exposition Universelle de 2020) qui devrait attirer plus de 25 millions de touristes sera un des principaux moteurs de cette croissance aux Emirats arabes unis. Il existe également de nombreux "mégas projets" dans tous les pays du Golfe et qui sont une opportunité pour les entreprises françaises.



Les Emirats arabes unis

Les avantages d'une implantation sur les Emirats arabes unis

Dans un monde ouvert, les entreprises ont le choix de leur implantation à l'international pour aussi bien l'ouverture de bureaux, d'une branche, d'une franchise ou d'une représentation.

Les Emirats arabes unis offrent des avantages certains pour les entreprises européennes aussi bien d'un point géographique, fiscal que pour le potentiel de croissance.



Les Emirats arabes unis en bref

- **Un carrefour pour le commerce international** : une position géographique idéale entre le Moyen-Orient, l'Afrique et l'Asie. Une porte d'entrée pour l'Inde et la Chine qui représentent 40% de la population mondiale et un PIB cumulé de \$5000mds. Les Emirats offrent un accès facile à un marché d'une population totale de 1,5 milliard de personnes
- **Un environnement fiscal favorable** : le pays est un des rares au monde à offrir la possibilité d'être détenteur à 100% de sa société et ne pas payer de taxes sur les bénéfices, plus values et dividendes. Il n'y a pas d'imposition sauf minime pour la vente de marchandises sur le territoire
- **Une plateforme mondiale du commerce** : la croissance des échanges internationaux avec les Emirats ont connu une croissance annuelle de 11% depuis 1988
- **Un environnement favorable** : une économie libérale, avec un gouvernement garantissant le droit des investisseurs étrangers et des entreprises
- **Une économie solide et très diversifiée** : de nombreux secteurs connaissent une forte croissance, comme l'immobilier, la santé, les énergies...
- **Un pays sûr et stable** : depuis 1971, les Emirats arabes unis jouissent d'une stabilité politique unique dans le monde arabe et d'un climat de sécurité parmi les meilleur du monde pour ses habitants.
- **Le cadre de vie** : les Emirats arabes unis offrent un cadre de vie exceptionnel aussi bien par la qualité des services que par celles des infrastructures. De nombreux classements mondiaux mettent le pays comme un des plus agréables à vivre au monde
- **Des infrastructures modernes** : les Emirats arabes unis sont dotés des infrastructure parmi les plus modernes du monde en matière de transports, d'hôpitaux, d'hôtels, d'habitations, d'écoles....
- **Un pays tolérante et ouvert sur le monde**: un pays ouvert où chacun est libre de pratique sa religion. Plus de 200 nationalités sont présentes dans le pays. Les femmes peuvent facilement entreprendre



GDC Partners à la rencontre des entreprises partout en Europe

GDC Partner va à la rencontre des entreprises francophone partout en Europe.

Pendant toute l'année 2016 nous serons notamment en France, Belgique, Luxembourg et Suisse

Nous rencontrerons les entrepreneurs pour répondre à leurs questions, comprendre leur stratégie et leur vision et ainsi leur apporter la meilleure expertise et le meilleur accompagnement possible.

Nous organisons ainsi:

- Evénements en présence de leaders des affaires et de la politique des pays du Golfe
- Des rencontres « face à face »
- Des visites de vos entreprises

Images de nos événements en Europe



Nous voulons vous rencontrer dans votre ville pour être au plus prêt des hommes et des femmes qui font chaque jour tourner les entreprises européennes

Vous pouvez nous contacter sur info@gdc-partners.com pour plus d'information

Cette tournée se fait en partenariat avec :



GDC Partners
Gulf Development Company

Gulf Development Company
(GDC Partners)

P.O. Box 113660
Late Bin Hamoodah Building - 42, Hamdan Street
Abu Dhabi, UAE



www.gdc-partners.com
Email : info@gdc-partners.com